

Alistar¹

Manufacturing

Concurrentie- voordeel met Business Central

Sponsored by

Alistar¹



Marcel Wildschut

Logic Vision



Doesburg Components

**“Wij gingen in eerste instantie
uit van een FTE besparing
maar dat is niet gelukt.”**

Rob Paulissen
Doesburg Components

Mijn data is overal
en dus nergens
(Excel, Outlook)

Wat is mijn
beschikbare
capaciteit de
komende weken?

Wat is de status
van mijn
productieorders?

Wat is mijn
leverbetrouwbaarheid?

Hoe volg ik interne
en externe
afwijkingen op?

Welke marge maak
ik op mijn
producten en bij
welke klanten?

**Benut u
de kansen bij uw
klanten optimaal?**

Versla de concurrentie

Verbeter uw klantenservice met Microsoft Dynamics 365 Business Central

- Het is waarmee uw bedrijf zich kan onderscheiden van de concurrentie.
- Het is waarmee u klanten wint en behoud.
- Het is hoe u groeit en uw expertise uitbreidt.
- In een wereld waar mensen steeds meer verbonden zijn en informatie beschikbaar is, zijn uw reputatie en merk belangrijker dan ooit.
- 86% van de klanten is bereidt meer te betalen voor een betere klantervaring en service!

De reis van data naar informatie tot actie



Wat als u...

- Direct vanuit Outlook klant- en leveranciersinformatie in ERP kunt managen?
- Producten kunt configureren met automatisch stuklijsten en bewerkingsplannen genereren?
- Met CAD/PDM gegevens kunt uitwisselen en synchroniseren, versiebeheer?
- Productie informatie en voortgang online via een shopfloor applicatie kunt uitwisselen met ERP?
- Productie, projecten en service kunt plannen en schedulen met een visuele planningsapplicatie?
- Servicemonteurs met een gekoppelde fieldservice applicatie kunt aansturen en resultaten direct zichtbaar hebt in ERP?
- Documenten centraal op SharePoint kunt opslaan en vanuit ERP beheren?

Business Central kernfunctionaliteit

	Financieel	Crediteuren / debiteuren	Bank reconciliatie	Vaste activa	Maand / jaar afsluiting	Liquiditeit prognose
	Verkoop en service	CRM	Offertes en orders	Facturatie	Service contracten	Service orders
	Projecten	Capaciteit planning	Budget en inschatting	Project kosten	Resource management	Voor- en nacalculatie
	Supply Chain	Inkoop en voorraad	Verzending / distributie	Retouren	Leverancier management	
	Operations	Forecast	Productie planning	Productie capaciteit	Warehouse management	Onderhanden werk
	Rapportages en analyses	Klant analyses	Interactieve dashboards	Artificial intelligence	PowerBI	

Integreer en verbind

Integreer



Add-on Apps verrijken de
Dynamics 365 Business
Central functionaliteit

Extensies

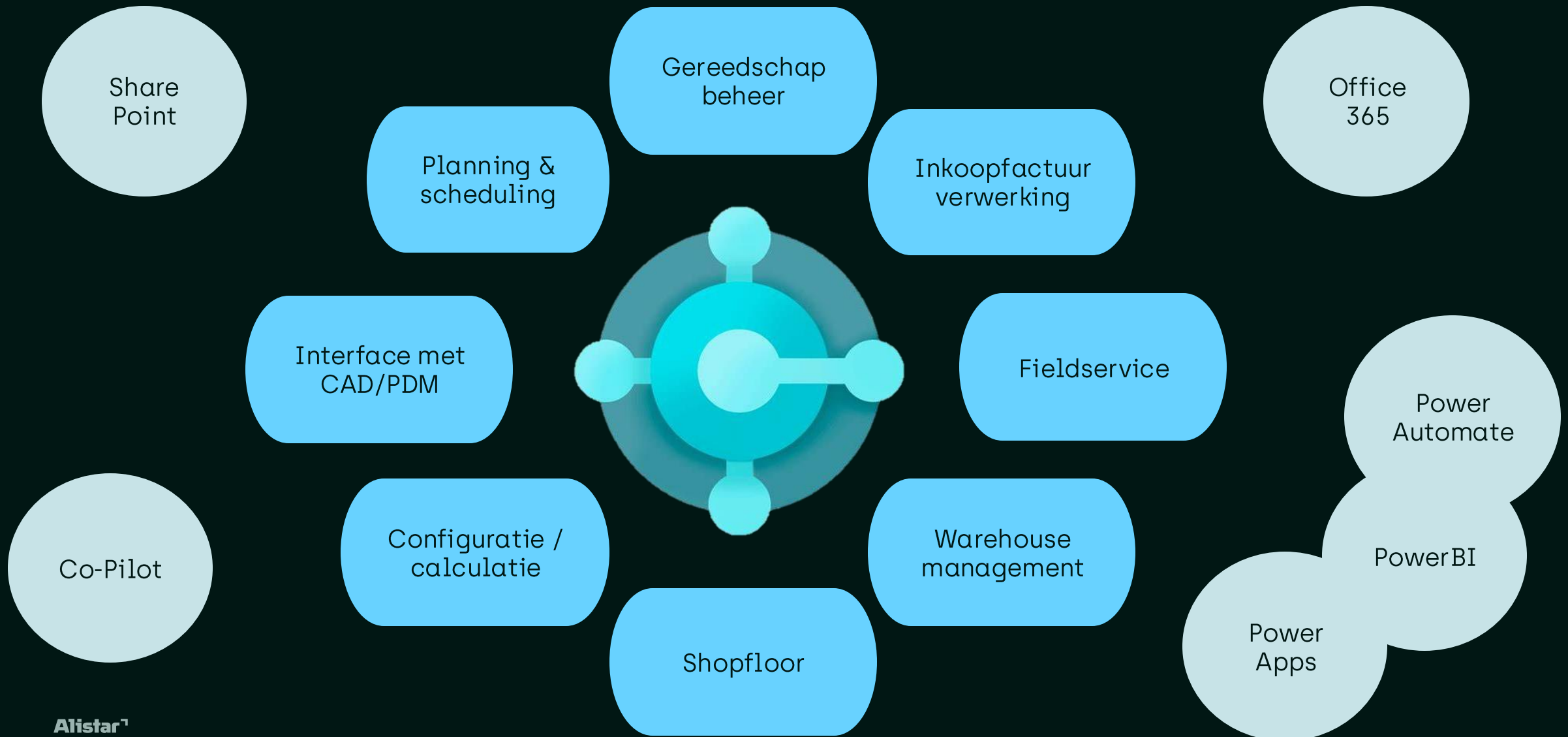
Verbind



Verbonden Apps verbinden
andere services met Dynamics
365 Business Central

API's

Bouw uw BC applicatie landschap



CoPilot en de Sales Agent

The screenshot displays the Microsoft Dynamics 365 interface for CRONUS USA, Inc. The top navigation bar includes tabs for Finance, Cash Management, Sales, Purchasing, and Shopify. Below this, a secondary navigation bar lists Customers, Vendors, Items, Bank Accounts, and Chart of Accounts. The main content area features a large insight card titled "Insight from last month" stating, "Your top customer was School of Fine Art, bought for \$23,102". To the right of this card is a list of actions including Sales Quote, Sales Order, Sales Invoice, Purchase Order, Purchase Invoice, Find entries..., New, Payments, Reports, Excel Reports, and Power BI Reports. Below the insight card is a "Get started" banner with a "Show demo tours" button. The "Activities" section shows four key metrics: Sales This Month (\$1,906), Overdue Sales Invoice Amount (\$63,890), Overdue Purch. Invoice Amount (\$49,422), and Sales Invoices Predicted Overdue (0). At the bottom, there are two sections: "Ongoing Sales" and "Ongoing Purchases", each with a grid of metrics. The "Ongoing Sales" grid shows Sales Quotes (12), Sales Orders (14), Completely Re... from Stock (0), and Sales Invoices (7). The "Ongoing Purchases" grid shows Purchase Orders (14), Ongoing Purch... Invoices (3), and Purch. Invoices... Next Week (0). On the right side, the CoPilot sidebar is visible, showing a task list for "Task #0021: Email from He..." with several email messages and a "Convert quote to order" action.

CRONUS USA, Inc. | Finance | Cash Management | Sales | Purchasing | Shopify | All Reports

Customers | Vendors | Items | Bank Accounts | Chart of Accounts

Insight from last month

Your top customer was School of Fine Art, bought for \$23,102

Get started: Here are a few things you can try out

Show demo tours

Activities

Sales This Month: \$1,906

Overdue Sales Invoice Amount: \$63,890

Overdue Purch. Invoice Amount: \$49,422

Sales Invoices Predicted Overdue: 0

Ongoing Sales

Sales Quotes	Sales Orders	Completely Re... from Stock	Sales Invoices
12	14	0	7

Ongoing Purchases

Purchase Orders	Ongoing Purch... Invoices	Purch. Invoices... Next Week
14	3	0

CoPilot Preview

Task #0021: Email from He...

Message from thehelen.ray@gmail.com

Message from thehelen.ray@gmail.com

Create sales quote

Message to thehelen.ray@gmail.com

Confirmed by PREVIEW701 on Wednesday, October 2 at 12:35 PM

Message to thehelen.ray@gmail.com

Message from thehelen.ray@gmail.com

Convert quote to order

Now

Message to thehelen.ray@gmail.com

CoPilot en de Sales Agent

The screenshot displays the Microsoft Dynamics 365 interface. The main window is titled 'Agent Task Message' and includes a toolbar with icons for editing, sharing, adding, and deleting. Below the title, there are links for 'Download attachments' and 'More options'. The 'General' section contains metadata: 'Last modified at' and 'Created at' both show '10/2/2024 12:40 PM'; 'From' is a redacted field; 'Status' is 'Draft'; 'Type' is 'Output'; and 'Attachments' shows '1'. The 'Message' section contains the following text:

Hello Helen Ray,

Thank you for confirming the sales quote. We have proceeded with converting it to a sales order. Please find attached the sales order confirmation for 2 LONDON Swivel Chairs and 4 MUNICH Swivel Chairs.

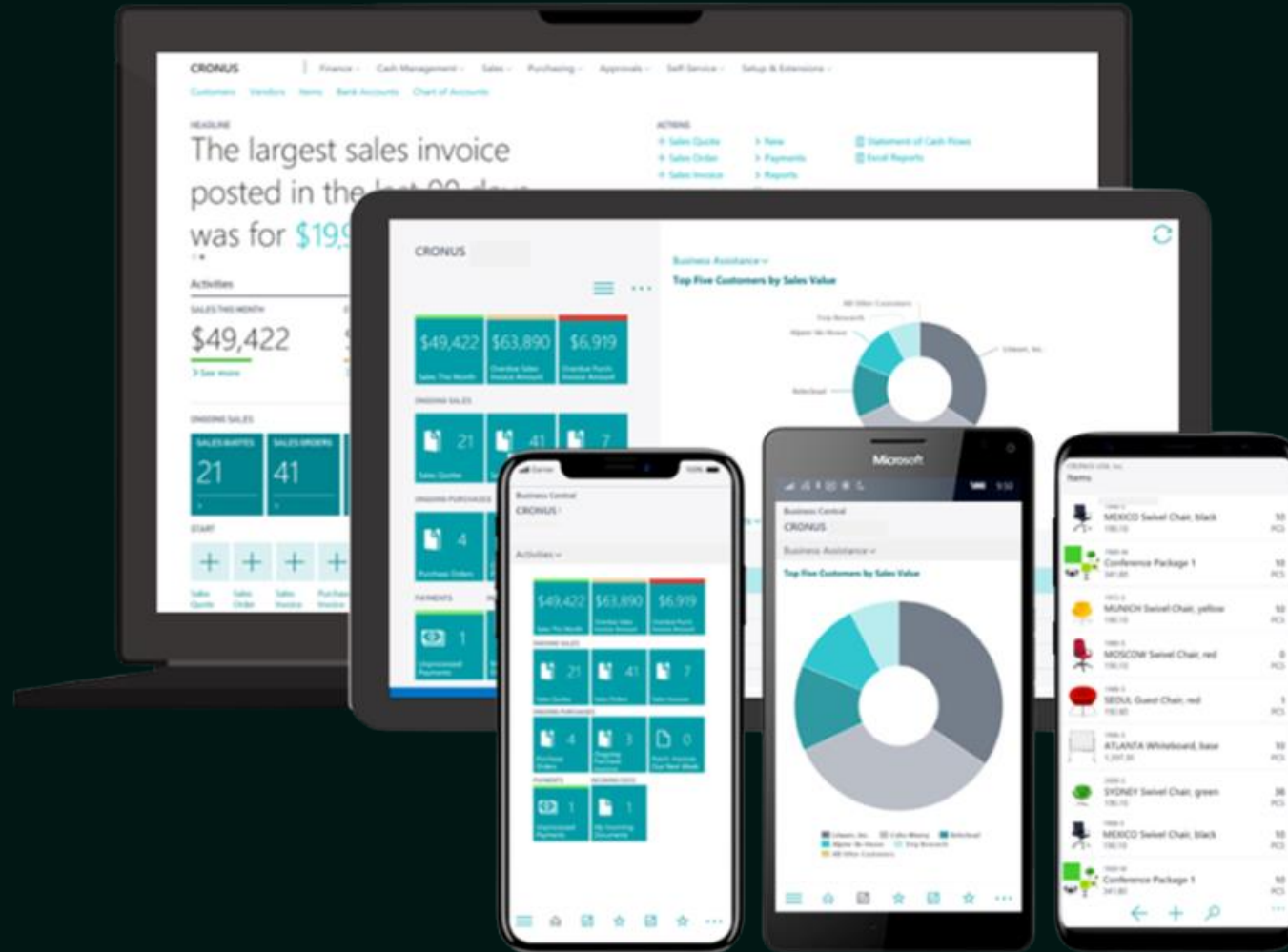
Summary of the sales order:

- 2 x LONDON Swivel Chair, blue
- 4 x MUNICH Swivel Chair, yellow

Best regards,
Sales Order Taker copilot
We write mails with AI. We review and send with care.

On the right, a 'Task #0021 - Review' panel is visible. It states 'The reply mail is ready to be sent.' and shows an email draft to 'thehelen.ray@gmail.com' with the subject 'Outgoing. Draft the sales order confirmation email to Helen Ray.' A warning 'AI-generated content may be incorrect' is present. At the bottom of the panel are 'Confirm' and 'Stop task' buttons, along with a 'Terms of use | Learn more' link.

Adaptieve bedrijfsprocessen



De juiste implementatie partner

Bepaal samen de inrichting

- Inrichting [basis tot uitgebreid]
- Processen [eenvoudig tot complex]
- Producten [enkelvoudige stuklijst tot multilevel stuklijsten]

Branche kennis

- Consultants met praktische kennis
- >10 jaar implementatie ervaring
- Kleine series met productontwikkeling [engineer / make to order]
- Grote series [make to stock / make to order]
- Complexe producten met service [storing / onderhoud]

Referenties



Het resultaat voor Doesburg Components

Rob Paulissen – Managing Director - Doesburg Components

- We zijn gigantisch gestegen in omzet.
- De echte winst is dat wij kort op de bal kunnen spelen qua informatiewijzigingen bij onze klanten.
- Zeer gestructureerd en bijna saai onze productie draaien omdat wij de juiste informatie beschikbaar hebben en daarop kunnen sturen.

<https://www.logicvision.nl/nl/succesverhalen/doesburg-components>

Waarom om nu beginnen

1 - Het is makkelijker dan je denkt

Medewerkers wennen snel aan gebruikersvriendelijke en eenvoudig te gebruiken functionaliteit

2 - Het is betaalbaar

In de Cloud, dus zonder investeringen in servers en hardware. Schaalbare maandelijkse licentiekosten.

3 - Het is tijd

Realiseer voordelen in efficiency, productiviteit en beheerskosten.



Neem de volgende stap

- + Start nu met Business Central, pas intelligente ERP processen toe en verbind data.
- + Gebruik de nieuwe generatie zakelijke toepassingen van Microsoft Cloud diensten.





Bedankt

**Dynamics
Day by Alistar¹**

Sponsored by

Lenovo

Allied Telesis
NETWORK SMARTER

11u00 – 11u30

Floorplan & info: www.alistar.net/dday

- M. Farady Customer on Stage: Business Central voor productie bij Gluecom
- L. Pasteur Service is de nieuwe sales in een 360° customer-service aanpak
- Auditorium Altijd en overal inzicht in je data met Analytics4Dynamics
- A. Nobel Energiek met FuelVision365

11u30 – 12u00

- A. Nobel Blijf uw concurrent een stap voor met Business Central voor productie
- M. Farady Optimaliseer je voorraadbeheer met Business Central
- L. Pasteur Dynamics 365 CE voor Sales en Marketing (Case DSM Keukens)
- Auditorium Microsoft 365 Copilot AI

11u30 – 12u00

- Network lunch